

Die MAX-CON GmbH entwickelt und vermarktet zukunftsweisende mathematische Modelle zur Optimierung von betriebswirtschaftlichen Entscheidungen bei Industrie-, Handels- und Dienstleistungsunternehmen.

Die MAX-CON GmbH sucht ab sofort einen

Vertriebsprofi für die Neukundenaquise (m/w)

Ihre Aufgabe:

- Vermarktung des Nutzens unseres Leistungsangebotes (Software und Beratung)
- Ausweitung des Neukundengeschäftes, intensive Betreuung und Entwicklung unserer Kunden
- Ausweitung des Partnernetzwerks für unsere Produkte und die Betreuung der Partner
- Sie recherchieren nach potenziellen Interessenten, erstellen Angebote und bemühen sich um die Verlängerungen bestehender Verträge
- Teilnahme an Messen, Kongressen sowie enge Zusammenarbeit der Marketingabteilung

Ihr Profil:

- Fundiertes Wissen über betriebliche Anwendungssysteme (Warenwirtschaft, Logistik, Produktion)
- Sicheres und offenes Auftreten
- Sie verfügen idealerweise bereits über praktische Erfahrung im Vertrieb und gehen aktiv auf Menschen zu
- Erfahrung mit MS Office und CRM-Anwendungen

Ihre Vorteile bei uns:

- Eigenverantwortliches und abwechslungsreiches Arbeiten
- Gute Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Wachstumsorientiertes Unternehmen in einem starken Partnernetzwerk und flachen Hierarchien und einer Beteiligung am Unternehmenserfolg
- Flexible Arbeitszeitgestaltung
- Leistungsgerechte Vergütung sowie Provision

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Nennung Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an untenstehende Adresse. Die diskrete Behandlung Ihrer Unterlagen sichern wir Ihnen selbstverständlich zu.

MAX-CON GmbH
z.H. Roland Abele
Juliuspromenade 28
97070 Würzburg
E-Mail: roland.abele@max-con.de
Telefon: 0931 465848-0