

Wir haben mit unseren Ideen einen neuen Weg zur systemgestützten Optimierung von Entscheidungen entwickelt. Mit der messbaren Steigerung der Produktivität und Rentabilität helfen wir unseren Kunden im Wettbewerb – gerade bei neuen Herausforderungen oder in wirtschaftlich schwierigen Zeiten. Durch den Einsatz von zukunftsweisenden Softwarebausteinen (Modellen), die wir durch unseren kundenindividuell einstellbaren Webservices anbieten, halten wir die Investitionskosten für unsere Kunden sehr gering. Der Kunde bezahlt für den Erfolg, den das Unternehmen durch den Einsatz unserer Modelle erwirtschaftet.

Bekannte ERP-Systeme erhalten durch unsere Softwarebausteine eine wesentlich höhere Effizienz und einen unmittelbaren Nutzen für die Entscheidungsträger auf unterschiedlichen Unternehmensebenen.

Als Vertriebspartner der ORIMIZE AG (www.orimize.com) suchen wir ab sofort

Operations Research (OR) Vertriebsprofi(s) Neukunden (m/w)

Ihre Aufgabe:

- Vermarktung des Nutzens unseres Leistungsangebotes (Software und Beratung)
- Ausweitung des Neukundengeschäftes, intensive Betreuung und Entwicklung unserer Kunden
- Ausweitung des Partnernetzwerks für unsere Produkte und die Betreuung der Partner
- Sie recherchieren nach potenziellen Interessenten, erstellen Angebote und bemühen sich um die Verlängerungen bestehender Verträge
- Präsentieren des Produktportfolios der ORIMIZE AG und Mitwirkung bei der Entwicklung von Kundenprojekten
- Teilnahme an Messen, Kongressen sowie enge Zusammenarbeit der Marketingabteilung

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium der Mathematik, Wirtschaftsinformatik oder eine vergleichbare Ausbildung
- Fundiertes Wissen über betriebliche Anwendungssysteme (Warenwirtschaft, Logistik, Produktion)
- Sicheres und offenes Auftreten
- Sie verfügen über mindestens 2 Jahre praktische Erfahrung im Vertrieb und gehen aktiv auf Menschen zu
- Idealerweise bringen Sie Belastbarkeit, ausgeprägte Kommunikations- und Organisationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick, hohe Reisebereitschaft und Arbeitseinsatz, sowie Interesse an komplexen und anspruchsvollen Aufgabenstellungen mit
- Sie sprechen englisch und haben Erfahrung mit MS Office und CRM-Anwendungen
- Idealerweise können Sie bereits Berufserfahrungen im Ausland nachweisen

Ihre Vorteile bei uns:

- Eigenverantwortliches und abwechslungsreiches Arbeiten mit den allerbesten Zukunftschancen
- Gute Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Wachstumsorientiertes Unternehmen in einem starken Partnernetzwerk und flachen Hierarchien und einer Beteiligung am Unternehmenserfolg
- Abwechslungsreiche Tätigkeiten mit der Möglichkeit zunehmend Verantwortung zu übernehmen
- Flexible Arbeitszeitgestaltung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Nennung Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an untenstehende Adresse. Die diskrete Behandlung Ihrer Unterlagen sichern wir Ihnen selbstverständlich zu.